#### 2025年3月18日 星期二

### Lec 6

## Bertrand Competition

- 假定厂商的策略选择是价格而不是产量
- 仍然假定两个厂商同时行动, 生产同质的商品, 拥有相同的边际成本,
- 假定消费者会购买价格更低的产品,如果价格一样,消费者会随机选择(一半一半)
- 市场需求为D(p)

$$D_{1}(p_{1}, p_{2}) = \begin{cases} D(p_{1}), & \text{if } p_{1} < p_{2} \\ \frac{1}{2}D(p_{1}), & \text{if } p_{1} = p_{2} \\ 0, & \text{if } p_{1} > p_{2} \end{cases}$$

- 对厂商1的需求为
- 厂商 1 的利润为 $\pi_1(p_1, p_2) = (p_1 c)D_1(p_1, p_2)$
- 厂商2的需求和利润是类似的形式
- 寻找 NE

Bertrand 均衡满足

- $\pi_1(p_1^b, p_2^b) \ge \pi_1(p_1, p_2^b)$  for all  $p_1$
- $\pi_2(p_1^b, p_2^b) \ge \pi_2(p_1^b, p_2)$  for all  $p_2$

下面进行分类讨论(根据对称性,只需要考虑 $p_1 > p_2$ 的情况)

- Case1:  $p_1 > p_2 > c$ ,厂商1可以通过 $p_1 = p_2 \epsilon$ 偏离来获利
- Case2:  $p_1 > c \ge p_2$ , 厂商2可以通过 $p_2 = p_1 \epsilon$ 偏离来获利
- Case3:  $c \ge p_1 > p_2$ ,厂商2可以通过 $p_2 = c$ 偏离来获利
- Case4:  $p_1 = p_2 > c$ ,厂商**1**可以通过 $p_1 = p_2 \epsilon$ 偏离来获利
- Case5:  $p_1 = p_2 < c$ , 厂商 **1** 可以通过 $p_1 = c$ 偏离来获利
- 唯一可能的情况是 $p_1 = p_2 = c$ ,这是一个 NE

此时,两个厂商都获得零利润,市场力量被完全消除。这是因为只要售价还高于边际成本,两个厂商都有很强的动机去定比对方更低的价格,这称为 Bertrand 悖论

- Bertrand 悖论

为什么现实中我们观察不到 Bertrand 悖论?

- 规模经济

生产需要边际成本c和固定成本F

此时两个厂商都会以边际成本出售,都会产生损失

长期来讲,只会有一个厂商留在市场中,自由进入导致了垄断

- 非常数的边际成本

假定需求函数是Q = 10 - p,两个厂商的成本为 $\frac{1}{2}q^2$ ,则厂商 1 的利润为

反定需求函数是
$$Q = 10 - p$$
,两个)商的成本为 $2^{-1}$ ,则)商工的利润为 
$$\pi_1(p_1, p_2) = \begin{cases} p_1(10 - p_1) - \frac{1}{2}(10 - p_1)^2, & \text{当 } p_1 < p_2 \\ p_1\left(5 - \frac{1}{2}p_1\right) - \frac{1}{2}\left(5 - \frac{1}{2}p_1\right)^2, & \text{当 } p_1 = p_2 \\ 0, & \text{当 } p_1 > p_2, & \text{对于厂商 2 有类似的} \end{cases}$$

结果

证明 Bertrand 悖论可以不成立,两个厂商都可以取得正利润

- 首先, 纳什均衡中两个厂商一定会设定相同的价格, 这是显然的
- 其次,对于均衡价格,有两个要求
  - 1) 每个厂商的利润非负

$$p^*\left(5 - \frac{1}{2}p^*\right) - \frac{1}{2}\left(5 - \frac{1}{2}p^*\right)^2 \ge 0 \Rightarrow p^* \in [2, 10]$$

- 2) 每个厂商都没有动机偏离
  - 显然没有动机提高价格
  - 如果降价至 $p < p^*$ ,则其偏离产生的利润为 $p(10-p) \frac{1}{2}(10-p)^2$

$$\begin{cases} \frac{50}{3}, & \qquad \qquad \exists \ p^* > \frac{20}{3} \\ p^*(10-p^*) - \frac{1}{2}(10-p^*)^2, & \qquad \exists \ p^* \leq \frac{20}{3} \end{cases}$$

- 当
$$p^* > \frac{20}{3}$$
时,条件 2)要求 $p^* \left( 5 - \frac{1}{2} p^* \right) - \frac{1}{2} \left( 5 - \frac{1}{2} p^* \right)^2 \ge \frac{50}{3}$ ,这是不可能成立的

- 当
$$p^* \le \frac{20}{3}$$
时,条件2)要求 
$$p^* \left(5 - \frac{1}{2}p^*\right) - \frac{1}{2}\left(5 - \frac{1}{2}p^*\right)^2 \ge p^*(10 - p^*) - \frac{1}{2}(10 - p^*)^2, \text{ 在成立}$$
 时 $p^* \in \left[2, \frac{30}{7}\right]$ 

- 只要 $p^* \neq 2$ ,两个厂商都可以取得正利润

#### - 不同的成本

假定两个厂商的边际成本不同,分别为 $c_1$ 和 $c_2$ ,  $c_1 < c_2$ 

$$i p_1^m = \arg \max_{p_1} D(p_1)(p_1 - c_1)$$
 为厂商 1 的垄断价格

情况1

- $p_1^m < c_2$ ,唯一的均衡是市场中只有厂商 1 垄断市场,设定价格为 $p_1 = p_1^m$  情况 2
  - $p_1^m \ge c_2$ ,此时不存在 NE,可能的结果为厂商 2 设定 $c_1 < p_2 \le c_2$ ,厂商 1 设定 $p_1 = p_2 \epsilon$
  - 最合乎情理的 NE 是 $p_1^b = p_2^b = c_2$ ,因为任意其他的均衡都让厂商 2 的定价低于其边际成本
  - 当厂商有成本差距时,成本低的厂商总是获取全部的份额,并且获得正的 收益
- 容量限制 (厂商短期内存在产能和库存限制)

此时厂商知道其可以在涨价的同时不会失去整个市场,所以两个厂商都以边际 成本定价不再是均衡

假定一个日用品的需求是Q = 6000 - 60p

边际成本c=10

两个厂商都有容量限制,厂商 1 的容量限制 $\bar{q}_1 = 1000$ ,厂商 2 的容量限制  $\bar{q}_2 = 1400$ 

 $p_1 = p_2 = c$ 不再是均衡,因为此时Q = 5400,远超总的市场容量

假定 $\bar{q}_1 < D(p_1)$ ,厂商 2 设定一个更高的价格 $p_2 > p_1$ 

两种常见配给法则

- 有效配给法则(支付意愿最高的消费者先被满足)

$$D_2(p_2) = \begin{cases} D(p_2) - \bar{q}_1, & \text{if } D(p_2) > \bar{q}_1 \\ 0, & \text{o.w.} \end{cases}$$

# - 比例配给法则(随机抽人能以低价购买)

$$D_2(p_2) = D(p_2) imes$$
 
$$\frac{D(p_1) - \bar{q}_1}{D(p_1)}$$
 无法以 $p_1$ 购买的消费者的比例

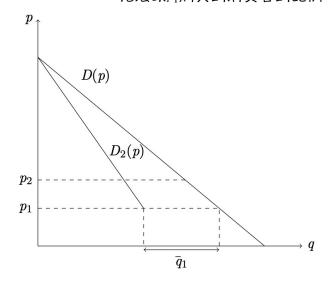


Figure 2: Proportional-rationing rule

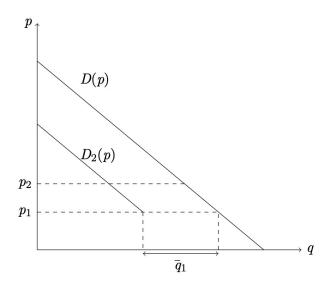
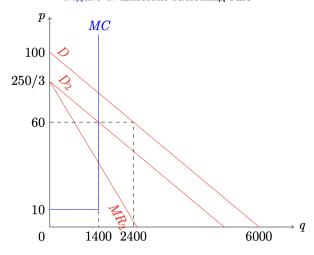


Figure 1: Efficient-rationing rule



当两个厂商都将容量卖完的情况下,市场出清价格为  $2400 = 6000 - 60p \Rightarrow p^* = 60$ 

假定厂商 1 设定 $p_1 = p^* = 60$ ,下面考虑厂商 2 的选择

- 总需求为2400, 与总容量相等
- 厂商1销售了1000单位
- 剩余的厂商 2 面对的需求为 $q_2 = 5000 60p$ ,逆需求函数为  $p = \frac{250}{3} \frac{1}{60}q_2$ ,边际成本 $MR_2 = \frac{250}{3} \frac{1}{30}q_2$
- 下面判断厂商 2 是否有动机偏离 $p^* = 60$  显然没有动机降价

涨价会降低利润,因为 $MR_2 > \frac{250}{3} - \frac{1}{30}\bar{q}_2 = \frac{110}{3} > MC = 10$ 

- 对于厂商 1 的证明类似,因此 $p_1=p^*=60$  是 NE

- 容量限制: 从 Cournot 到 Bertrand

线性需求: D(p) = 1 - p or  $p = 1 - q_1 - q_2$ 

投资:厂商,为每单位容量投入。

考虑以下两阶段模型

- 两个厂商都选择容量 $\bar{q}_i$
- 厂商设定价格

均衡价格为 $p^* = 1 - (\bar{q}_1 + \bar{q}_2)$ 

利润为 $\pi_i(\bar{q}_i, \bar{q}_i) = \left[1 - (\bar{q}_1 + \bar{q}_2)\right]\bar{q}_i - c\bar{q}_i$ 

首先考虑 efficient-rationing rule

- 假定 $c \ge \frac{3}{4}$
- 使垄断利润最大化的价格为 $p^m = \arg\max_p p(1-p) = \frac{1}{2}$ ,最大化利润为  $\pi^m = \frac{1}{4}$
- 厂商 $_{i}$ 的净利润最多为 $\frac{1}{4}-c\bar{q}_{i}\geq0$  ⇒ 每个厂商都选择其容量为 $\bar{q}_{i}\leq\frac{1}{3}$
- 假定厂商 $_i$ 确定 $p_i = p^*$ ,我们需要证明对于厂商 $_i$ 而言最优选择也是 $p_i = p^*$ 由于容量限制,设定 $p_i < p^*$ 显然不是最优

下面考虑设定 $p_i > p^*$ 

- 厂商,的利润为 $\pi_i = p_i(1 p_i \bar{q}_i) c\bar{q}_i$
- 由于 $\pi_i$ 是关于 $p_i$ concave 的,则给定 $\bar{q}_i, \bar{q}_j \leq \frac{1}{3}$ ,有  $\frac{d\pi_i}{dp_i} = 1 2p_i \bar{q}_j < 1 2p^* \bar{q}_j = 2\bar{q}_i + \bar{q}_j 1 \leq 0$
- 因此设定高于p\*的价格不是最优的

再考虑 proportional-rationing rule

- 假定*c* ≥ 1
- 垄断价格和利润为 $p^m = \frac{1}{2} \pi^m = \frac{1}{4}$
- 厂商 $_{\it l}$ 的净利润最多为 $\frac{1}{4}$   $c\bar{q}_i \geq 0$  ⇒ 厂商i选择 $\bar{q}_i \leq \frac{1}{4}$

- $p^* = 1 \bar{q}_1 \bar{q}_2 \ge \frac{1}{2}$
- 假定厂商 $_{i}$ 设定 $p_{i} = p^{*}$ ,我们需要证明厂商 $_{i}$ 也想设定 $p_{i} = p^{*}$ 设定 $p_{i} < p^{*}$ 由于容量限制显然不是最优的设定 $p_{i} > p^{*}$ 时,
  - 厂商 $_i$ 的剩余需求函数为 $(1-p_i)\frac{1-p^*-\bar{q}_j}{1-p^*}$
  - 厂商<sub>i</sub>的利润为 $\pi_i = p_i(1-p_i)\frac{1-p^*-\bar{q}_j}{1-p^*}-c\bar{q}_i$
  - 因为 $\pi_i$ 在 $p_i > \frac{1}{2}$ 时是关于 $p_i$ 严格递减的,所以厂商i不会设定 $p_i > p^*$
- 总结: 价格比产量容易调整则用 Cournot, 产量比价格容易调整则用 Bertrand